

Rapport de gestion

pour les six mois terminés le 30 septembre 2008

1. POINTS SAILLANTS

DONNÉES FINANCIÈRES

DEUXIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2009

Hausse des revenus par rapport au trimestre précédent et à celui d'il y a un an

- Les revenus consolidés se sont établis à 406,7 millions \$ ce trimestre, soit 14,6 millions \$ de plus qu'au trimestre précédent et 52,8 millions \$, soit 15 %, de plus qu'au trimestre correspondant de l'exercice précédent;
- Les revenus consolidés du premier semestre de l'exercice 2009 ont atteint 798,8 millions \$, soit 86,6 millions \$ ou 12 % de plus que ceux du semestre correspondant de l'exercice précédent.

Hausse du bénéfice, du bénéfice net et du bénéfice dilué par action tirés des activités poursuivies par rapport au trimestre d'il y a un an

- Le bénéfice tiré des activités poursuivies s'est élevé à 48,9 millions \$ (soit 0,19 \$ par action) ce trimestre, comparativement à 47,0 millions \$ (soit 0,18 \$ par action) au trimestre précédent et à 39,0 millions \$ (soit 0,15 \$ par action) au deuxième trimestre de l'exercice précédent, ce qui représente une hausse de 9,9 millions \$, soit 25 %;
- Pour le premier semestre de l'exercice 2009, le bénéfice tiré des activités poursuivies s'est établi à 95,9 millions \$ (soit 0,38 \$ par action), contre 77,7 millions \$ (soit 0,31 \$ par action) pour le semestre correspondant de l'exercice précédent, soit une hausse de 23 %.

Flux de trésorerie disponibles¹ positifs de 43,2 millions \$

- Les flux de trésorerie nets provenant des activités poursuivies se sont établis à 59,4 millions \$ pour le trimestre, comparativement à une valeur négative de 28,7 millions \$ pour le trimestre précédent et à 97,7 millions \$ pour le deuxième trimestre de l'exercice précédent;
- Les dépenses en immobilisations liées à la maintenance² et autres actifs se sont élevées à 8,7 millions \$ ce trimestre, comparativement à 6,6 millions \$ au trimestre précédent et à 59,9 millions \$ au deuxième trimestre de l'exercice précédent;
- Les dividendes en espèces ont totalisé 7,5 millions \$ ce trimestre, comparativement à 7,1 millions \$ au trimestre précédent et à 2,5 millions \$ au deuxième trimestre de l'exercice précédent.

Capital utilisé³ en hausse de 27,5 millions \$ ou 2 % ce trimestre

- Le fonds de roulement hors trésorerie⁴ a augmenté de 10,3 millions \$ au deuxième trimestre, pour s'établir à une valeur négative de 22,5 millions \$;
- La dette nette⁵ s'établissait à 256,5 millions \$ à la fin du deuxième trimestre.

COMMANDES⁶

- Le ratio valeur comptable des commandes/ventes s'est établi à 0,96 au deuxième trimestre. Il était de 1,16 pour les douze derniers mois;
- Les prises de commandes se sont chiffrées à 389,8 millions \$, comparativement à 356,9 millions \$ au trimestre précédent et à 353,8 millions \$ au deuxième trimestre de l'exercice précédent;
- Le carnet de commandes s'établissait à 2 741,8 millions \$ au 30 septembre 2008.

Secteurs civils

- Formation et services associés – Civil a remporté 79 millions \$ en nouveaux contrats;
- Produits de simulation – Civil a remporté plus de 83 millions \$ de commandes comprenant 7 simulateurs de vol complets (FFS).

¹ Mesure hors PCGR (voir point 7.1).

² Mesure hors PCGR (voir point 7.1).

³ Mesure hors PCGR (voir point 8.1).

⁴ Mesure hors PCGR (voir point 8.1).

⁵ Mesure hors PCGR (voir point 8.1).

⁶ Mesure hors PCGR (voir point 5.2).

Secteurs militaires

- Produits de simulation – Militaire a remporté plus de 112 millions \$ de commandes pour de nouveaux systèmes de formation et des mises à niveau;
- Formation et services associés – Militaire a remporté de nouveaux contrats évalués à plus de 114 millions \$.

2. INTRODUCTION

Dans le présent rapport, *nous, notre, nos, CAE et la Société* renvoient à CAE inc. et à ses filiales. Sauf indication particulière :

- *Cet exercice et 2009* désignent l'exercice financier prenant fin le 31 mars 2009;
- *Le dernier exercice, l'exercice précédent et l'an dernier* désignent l'exercice financier clos le 31 mars 2008;
- Les montants sont exprimés en dollars canadiens.

Ce rapport a été préparé en date du 13 novembre 2008, et présente les commentaires et l'analyse de nos résultats par notre direction (le rapport de gestion), les états financiers consolidés non vérifiés et les notes qui les complètent pour le deuxième trimestre clos le 30 septembre 2008. Nous l'avons rédigé pour aider votre compréhension des activités, de la performance et la situation financière de la Société au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2009. Sauf indication contraire, toute l'information financière est présentée selon les principes comptables généralement reconnus (PCGR) du Canada. Tous les tableaux présentent des chiffres non vérifiés.

D'autres renseignements figurent dans nos états financiers consolidés pour le trimestre clos le 30 septembre 2008 et dans les états financiers consolidés annuels que vous trouverez dans notre rapport annuel pour l'exercice clos le 31 mars 2008. Le rapport de gestion pour l'exercice 2008 contient en outre un complément d'information sur :

- Notre vision, notre stratégie et nos principaux indices de performance;
- Nos activités;
- Les variations de change;
- Les mesures financières;
- Les acquisitions, fusions et désinvestissements;
- Les risques et les incertitudes inhérents à notre activité;
- Les procédures et moyens de contrôle;
- Le rôle de surveillance du comité de vérification et du conseil d'administration.

Vous trouverez notre plus récent rapport annuel et notre plus récente notice annuelle sur notre site Web, www.cae.com, sur celui de SEDAR, www.sedar.com, ou sur celui d'EDGAR, www.sec.gov.

NOTION D'INFORMATION IMPORTANTE

Le présent rapport présente les renseignements que nous avons estimés importants pour les investisseurs en ayant pris en compte toutes les considérations, y compris l'éventuelle sensibilité des marchés. Nous considérons qu'une information est importante :

- Si elle provoque, ou que nous avons des motifs raisonnables de croire qu'elle pourrait provoquer, une variation notable du cours ou de la valeur de nos actions;
- Ou si les chances sont grandes qu'un investisseur raisonnable puisse considérer cette information comme importante pour les décisions qu'il a à prendre.

MISE EN GARDE SUR LES ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Le présent rapport contient des énoncés de nature prospective concernant nos marchés, notre future performance financière, notre stratégie, nos projets, nos buts et nos objectifs. Les énoncés prospectifs commencent normalement par des verbes comme *croire*, *compter que*, *s'attendre à*, *envisager*, *continuer de*, *estimer*, *pouvoir*, *devoir*, et font aussi emploi de verbes au futur ou au conditionnel et de formulations analogues.

Ces énoncés reposent sur des estimations et des hypothèses que nous jugeons raisonnables au moment de la rédaction de ce rapport. Nos résultats réels pourraient être sensiblement différents en raison des risques et incertitudes liés à notre activité, ou en raison d'événements susceptibles d'être annoncés ou de survenir après la date du rapport, incluant les fusions, acquisitions ou autres opérations de regroupement ou de cession d'activités. De plus amples précisions sur les risques et incertitudes inhérents à notre activité vous sont fournies dans notre rapport annuel de 2008.

Nous n'actualisons pas ni ne révisons nos énoncés prospectifs, même si des faits nouveaux surviennent, sauf dans la mesure prévue par la loi. Vous ne devriez pas vous fier exagérément à ces énoncés prospectifs.

3. À PROPOS DE CAE

3.1 Qui nous sommes

CAE est un chef de file mondial dans le domaine des technologies de simulation et de modélisation, et des solutions intégrées de formation destinées à l'aviation civile et aux forces de défense du monde entier.

Nous sommes concepteur, constructeur et fournisseur de matériels de simulation, et nous sommes aussi prestataire de services de formation et de services associés. Ce matériel et ces services comprennent, d'une part, des solutions intégrées de modélisation, de simulation et de formation destinées aux compagnies aériennes, aux exploitants d'avions d'affaires, aux avionneurs et aux forces de défense, et d'autre part, des services de formation que nous assurons aux pilotes et, dans certains cas, aux agents de bord et aux techniciens de maintenance dans des centres de formation situés partout dans le monde.

Nos simulateurs de vol complets recréent le comportement des appareils dans une large gamme de situations et de conditions ambiantes. Les systèmes visuels très perfectionnés reproduisent des centaines d'aéroports dans le monde, ainsi qu'une vaste gamme de pistes d'atterrissage et d'environnements de vol. Ajoutant le mouvement et les effets sonores à cette simulation visuelle, les simulateurs plongent les pilotes et les équipages de tous niveaux dans un environnement d'entraînement réaliste.

Fondée en 1947, CAE, dont le siège social est à Montréal (Canada), s'est bâtie une excellente réputation et une relation durable avec ses clients grâce à l'expérience qu'elle a acquise depuis plus de 60 ans, à ses solides compétences techniques, à son personnel hautement qualifié et à son envergure mondiale. CAE compte environ 7 000 employés dans plus de 75 installations et centres de formation dans 20 pays. CAE tire environ 90 % de ses revenus annuels d'exportations dans le monde entier et d'activités internationales.

Les actions ordinaires de CAE sont cotées :

- À la Bourse de Toronto, sous le symbole CAE;
- À la Bourse de New York, sous le symbole CGT.

3.2 Notre vision

Notre vision est d'être un chef de file mondial dans le domaine de la modélisation, de la simulation et de la formation technique pour améliorer la sécurité et diminuer les risques et les coûts dans le cadre d'environnements complexes.

Nous nous classons au premier ou au deuxième rang mondial dans presque toutes nos activités centrales, mais la compétition est intense et ainsi notre leadership technologique et notre capacité à contrôler nos coûts sont des éléments essentiels au maintien de notre succès. Nous avons réussi à changer notre façon de faire des affaires, à renforcer notre situation financière et à nous doter d'une solide assise pour créer de la valeur pour l'actionnaire pour l'avenir.

Positionner CAE pour la croissance et poursuivre notre vision sont au cœur de notre démarche.

3.3 Nos activités

CAE dessert deux grands marchés dans le monde :

- Le marché civil comprend les avionneurs, les grandes compagnies aériennes nationales, les transporteurs régionaux, les exploitants d'avions d'affaires et d'hélicoptères, les centres de formation et les centres de dotation en pilotes;
- Le marché militaire englobe les constructeurs OEM et les forces de défense du monde entier.

Nous gérons nos activités et présentons nos résultats en quatre secteurs, un secteur produits et un secteur services, à l'intérieur de chacun des deux marchés. Chacun des secteurs compte pour une part importante de nos revenus.

MARCHÉ CIVIL

Formation et services associés – Civil (FS/C)

Ce secteur fournit des services de formation à l'intention de l'ensemble du personnel navigant et du personnel au sol pour l'aviation commerciale et l'aviation d'affaires ainsi que tous les services qui y sont associés

Notre secteur FS/C est le numéro deux mondial des fournisseurs de services de formation pour l'aviation civile. Il est présent dans tous les secteurs de ce marché, dont l'aviation commerciale (grandes lignes et lignes régionales) et l'aviation d'affaires pour un total de 33 000 appareils. Nous assurons en outre une gamme complète de services techniques, comme la gestion de centres de formation, la formation aux techniciens de maintenance, la gestion des pièces de rechange des simulateurs, l'élaboration de programmes de formation, les services de consultation et les solutions d'apprentissage en ligne. Nous nous sommes hissés à ce rang grâce à des acquisitions, à des coentreprises et à la croissance interne d'installations neuves. Nous avons actuellement plus de 130 FFS en activité. Nous offrons de la formation et des services aéronautiques dans plus de 30 centres dans le monde, notamment dans des centres de formation pour l'aviation, des organismes de formation aéronautique et des centres tiers. Notre intention est d'accroître le nombre équivalent de simulateurs actifs (NESA) dans notre réseau en vue de maintenir notre position et de répondre aux nouveaux créneaux qui pourraient s'ouvrir. Nous sommes en train d'étendre notre réseau de formation de manière à pouvoir répondre aux besoins en formation qui sont continus et périodiques tout en continuant, en tant que société, à être moins dépendant des nouvelles livraisons d'appareils pour assurer nos revenus.

Produits de simulation – Civil (PS/C)

Ce secteur conçoit, réalise et fournit des simulateurs de vol, des dispositifs d'entraînement et des systèmes visuels pour la formation aéronautique civile

Notre secteur PS/C est le chef de file mondial de la simulation de vol pour l'aviation civile. Nous concevons et construisons plus de FFS et de systèmes visuels pour les avions des compagnies aériennes nationales et régionales, pour les centres de formation de tiers et pour les constructeurs OEM que n'importe quelle autre société. Nous possédons une grande expérience en matière de développement de simulateurs pour de nouveaux types d'appareils, avec plus d'une vingtaine de modèles différents, auxquels se sont ajoutés récemment les Boeing 787, Boeing 747-8, Airbus A380, Bombardier Global Express, Embraer Phenom 100/300 et Dassault Falcon 7X. Nous offrons également une gamme complète de services de soutien comprenant la vente de pièces de rechange, la mise à niveau de simulateurs et leur déménagement.

Tendances et perspectives commerciales

Nos perspectives du marché civil demeurent prudemment optimistes. Les revenus tirés des services de formation proviennent surtout de la formation périodique qui est essentielle au maintien de la flotte aérienne actuellement en service dans le monde. Dans le secteur des produits, nos revenus proviennent principalement des commandes en carnet. Nous tirons parti d'une clientèle solide, mais l'incertitude qui règne actuellement sur l'économie et les marchés apporte certaines restrictions supplémentaires, étant donné que nos clients réagissent à l'évolution rapide de la conjoncture. Nous sommes d'avis qu'à long terme, l'industrie aéronautique, et plus particulièrement le secteur des produits et des services de formation, continuera à croître, en raison des tendances positives à long terme concernant le trafic aérien mondial. Nous surveillons de près certains facteurs clés liés à l'économie et au marché qui pourraient avoir une incidence sur nos activités et modifier nos perspectives. En particulier, le bouleversement que connaissent les marchés des capitaux et du crédit à l'échelle mondiale est susceptible d'avoir une incidence sur un certain nombre de clients de CAE. De plus, la récente diminution du trafic passager mondial doit être suivie de près pour déceler toute répercussion éventuelle à plus long terme sur les ventes futures.

Les tendances suivantes appuient notre point de vue en ce qui concerne le marché civil :

- Importants carnets de commandes d'appareils;
- Nouvelles plateformes moins énergivores;
- Demande sur les marchés émergents liée à une croissance à long terme;
- Croissance à long terme prévue du trafic aérien;
- Demande à long terme en membres d'équipage qualifiés.

L'incidence du ralentissement économique mondial actuel est plus marquée sur les marchés parvenus à maturité comme les États-Unis et l'Europe. Les marchés émergents ont également connu un ralentissement par rapport à leur forte progression passée, mais ils demeurent relativement résistants. Nous suivons l'évolution des facteurs qui pourraient freiner la croissance sur le marché mondial; la volatilité du prix du carburant, qui a une incidence sur la rentabilité de l'industrie du transport aérien et l'acquisition future d'appareils; la possibilité d'une récession prolongée aux États-Unis et dans le monde entier; la fusion des compagnies aériennes, qui pourrait entraîner une rationalisation de la flotte d'appareils et du corridor de vol; et la disponibilité du crédit pour nos clients, étant donné la crise actuelle des marchés du crédit. Toutefois, à long terme, nous prévoyons que la croissance économique mondiale continuera de stimuler la demande pour le transport aérien.

Importants carnets de commandes d'appareils

Pour l'année 2007, Boeing a reçu 1 413 commandes nettes d'appareils neufs, et Airbus a reçu 1 341 commandes. Au 30 septembre 2008, les nouvelles commandes de Boeing et d'Airbus s'élevaient à 623 et 785 appareils, respectivement. Bien que le rythme des commandes ait ralenti en 2008, et qu'il y ait eu dernièrement des informations de presse relativement au report par certains de leurs clients de la livraison d'appareils, les niveaux records des carnets de commandes de même que le maintien de la production d'appareils à fuselage étroit devraient entraîner des occasions d'affaires pour l'ensemble de notre catalogue de produits et de services de formation. Ces deux avionneurs ont annoncé des programmes de financement pour leurs clients.

Nouvelles plateformes moins énergivores

Les constructeurs OEM sortent de nouvelles plateformes qui vont stimuler au niveau mondial la demande en simulateurs et en services de formation. Les Boeing 787, Boeing 747-8, Airbus A350XWB, Embraer 190, Dassault Falcon 7X, les jets très légers et légers Embraer Phenom 100 et Embraer Phenom 300, le jet très léger Eclipse 500 ainsi que le Bombardier CSeries en sont des exemples récents.

L'arrivée de nouvelles plateformes va provoquer une demande pour de nouveaux types de simulateurs. Une de nos priorités stratégiques est de faire des partenariats avec les avionneurs pour resserrer les liens avec eux et être en position de profiter de nouvelles occasions d'affaires. À ce titre, nous avons été désignés comme fournisseur agréé de Bombardier pour la formation sur le Global Express, le Global 5000 et le Global Express XRS. Nous avons également établi avec Embraer une coentreprise qui assurera la formation complète sur les nouveaux jets très légers et légers Phenom 100 et Phenom 300. Les livraisons de nouveaux modèles d'avions sont susceptibles de faire l'objet de retards sur le plan des lancements de programmes, qui pourraient se répercuter sur nos propres délais de prise de commandes et de livraison.

Demande sur les marchés émergents liée à une croissance à long terme

Marchés nouveaux et émergents

Les marchés émergents tels que ceux de l'Asie du Sud-Est, du sous-continent indien et du Moyen-Orient devraient connaître une croissance supérieure à celle des marchés plus matures au niveau de leur trafic aérien et de l'essor économique, ainsi qu'une libéralisation progressive des politiques de transport aérien et l'apparition d'accords bilatéraux en la matière. Nous estimons que ces marchés seront les moteurs de la demande de FFS et de centres de formation. De plus, CAE a lancé de nouveaux produits, tels que le simulateur de vol Série CAE 5000 et CAE True^{MC} Environnement, qui sont conçus spécialement pour les marchés nouveaux et émergents, et qui apportent un plus grand réalisme dans la simulation de l'environnement de contrôle du trafic aérien.

Croissance à long terme prévue du trafic aérien

Même si la croissance du trafic passager ralentit par rapport à la forte croissance enregistrée pour l'année 2007, nous prévoyons que le trafic passager s'accroîtra à long terme. Actuellement, le secteur du trafic aérien traverse une période très mouvementée, notamment en raison du ralentissement économique mondial et de la volatilité du prix du pétrole. Cette conjoncture a eu pour incidence de réduire la croissance du trafic dans certains marchés. Cependant, au cours des vingt dernières années, la croissance moyenne du trafic aérien a été de 4,8 %, et nous estimons que pour les vingt prochaines années, le trafic aérien, tant pour les passagers que pour les marchandises, atteindra cette croissance ou la surpassera légèrement. Cela est sans compter l'effet que pourrait produire tout événement majeur (instabilité politique régionale, acte terroriste, pandémie, forte hausse soutenue du prix du carburant, crise économique majeure, ou autres événements mondiaux).

Demande à long terme en membres d'équipage qualifiés

Une demande mondiale devrait progresser à long terme

La croissance du marché de l'aviation civile a engendré partout dans le monde une demande en pilotes, en techniciens de maintenance et en agents de bord, mais a provoqué une pénurie de membres d'équipage qualifiés dans certains marchés. Ce phénomène est amplifié par le vieillissement démographique; les pilotes militaires sont moins nombreux à transférer dans le secteur civil, et les écoles techniques enregistrent peu d'inscriptions. La pénurie touche plus fortement les marchés émergents comme l'Asie du Sud-Est et la Chine où le trafic aérien augmente à une vitesse plus rapide que dans les pays développés, et où il manque une infrastructure capable de satisfaire à la demande actuelle et à celle de demain.

Cette pénurie crée des occasions d'affaires pour la dotation en pilotes, notre formule clé en main qui inclut le recrutement, la sélection et la formation des pilotes. Elle nous incite aussi à rechercher des partenaires pour développer notre initiative mondiale visant à former et à offrir des pilotes en demande sur le marché.

La pénurie se fait également sentir du côté des techniciens de maintenance et cela donne à CAE la possibilité de placer plus rapidement ses solutions pour la formation technique. Quoique à un degré moindre, cette tendance touche aussi les agents de bord pour lesquels nous explorons également de nouvelles solutions de formation.

Le nouveau mode d'attestation des pilotes requiert de la formation faisant appel à la simulation

La formation fondée sur la simulation pour obtenir une attestation de compétence de pilote commencera à jouer un rôle encore plus important avec les nouveaux processus d'attestation de compétence par une « licence de pilote en équipage multiple » (MPL) mis au point par l'Organisation de l'aviation civile internationale (OACI), dont l'adoption devrait être approuvée dans un proche avenir par les organismes de réglementation nationaux. Le processus MPL met davantage l'accent sur la formation fondée sur la simulation pour mener les étudiants *ab initio* à devenir des copilotes d'avions de ligne modernes. La MPL devrait être largement adoptée dans les marchés émergents comme ceux de la Chine, de l'Inde et de l'Asie du Sud-Est où il y aura de nombreux postes de pilotes qualifiés à combler de la manière la plus efficace possible.

MARCHÉ MILITAIRE

Produits de simulation – Militaire (PS/M)

Ce secteur conçoit, réalise et fournit de l'équipement de formation militaire évolué et des outils logiciels pour les forces aériennes, terrestres et navales

Notre secteur PS/M est un chef de file mondial dans les domaines de la conception et de la production d'équipements de simulation de vol militaires. Nous développons du matériel de simulation, des systèmes de formation et des logiciels de création pour une multitude d'aéronefs militaires, incluant des jets rapides, des hélicoptères, des avions de transport et des aéronefs de patrouille en mer. Nous avons créé la plus vaste gamme de simulateurs d'hélicoptères dans le monde. Nos simulateurs militaires reproduisent avec une grande fidélité des environnements de combat mettant en jeu de façon interactive les forces amies et ennemies, ainsi que les armements et les systèmes de détection. Nous avons livré des produits de simulation et des systèmes de formation aux forces de défense de plus de 35 pays, notamment à tous les corps d'armée américains. Nous avons aussi élaboré plus de systèmes de formation et d'entraînement pour l'avion Hercules C-130 que quiconque dans le monde.

Formation et services associés – Militaire (FS/M)

Ce secteur fournit des services de formation clés en main, des services de soutien, de la maintenance des systèmes, ainsi que des solutions de modélisation et de simulation

Notre secteur FS/M fournit des services de soutien logistique, des services de maintenance et l'entraînement sur simulateur dans plus de 60 sites dans le monde. Il fournit également une variété de services fondés sur la modélisation et la simulation.

Tendances et perspectives commerciales

Bien que nous prévoyons que les budgets de la défense, à l'échelle mondiale, resteront stables ou subiront de faibles réductions dans un avenir prévisible, y compris aux États-Unis, dont le marché de la défense est le plus important du monde, nous estimons pouvoir accroître notre part de ce marché pour les raisons suivantes :

- Hausse de la demande en produits et services spécialisés de même nature que les nôtres;
- Hausse du coût d'utilisation de ressources réelles aux fins de la formation, incitant les forces armées à avoir de plus en plus recours à la simulation;
- Évolution de la nature des conflits.

Hausse de la demande en produits et services spécialisés de même nature que les nôtres

Nouvelles plateformes d'avions

L'une de nos priorités stratégiques est de nous allier à des constructeurs de matériels militaires en vue de resserrer nos liens avec ceux-ci et de nous positionner pour saisir des occasions d'affaires. Les avionneurs sont en train de mettre sur le marché de nouvelles plateformes qui devraient alimenter la demande mondiale sur le plan des simulateurs et des services de formation. Ainsi, Boeing conçoit actuellement un nouvel aéronef de patrouille en mer, le P-8A Poseidon, NH Industries a commencé à livrer ses hélicoptères NH90, tandis qu'EADS CASA est en train de promouvoir vigoureusement son appareil de transport C-295 dans le monde entier, et que Sikorsky propose de nouvelles versions de son hélicoptère H-60 aux armées et aux marines nationales. Tout ceci stimule la demande pour de nouveaux simulateurs et des services de formation.

Tendance à l'impartition

Aux prises avec des contraintes de budget et de ressources, les forces de défense et les gouvernements scrutent leurs dépenses pour trouver des moyens d'économiser et de permettre aux militaires en service actif de se concentrer sur les besoins opérationnels. Une tendance croissante se dessine dans les milieux militaires d'impartir divers services de formation, tendance qui devrait se maintenir. Les gouvernements impartissent leurs services de formation, car ils peuvent ainsi être livrés plus rapidement et à moindres coûts. C'est ainsi qu'un consortium dont CAE est membre a commencé à assurer au cours de l'exercice 2009 la formation sur le NH90 à l'Allemagne et à d'autres forces armées.

Prolongation de vie et mise à niveau des plateformes de systèmes d'armes

Les constructeurs aéronautiques prolongent la durée de vie des plateformes de systèmes d'armes en créant pour elles des mises à niveau ou en ajoutant des caractéristiques nouvelles, ce qui augmente la demande en mises à niveau des simulateurs en vue de satisfaire aux nouvelles normes.

Hausse du coût d'utilisation de ressources réelles aux fins de la formation, incitant les forces armées à avoir de plus en plus recours à la simulation

Les forces de défense et les gouvernements sont de plus en plus nombreux à adopter des programmes de formation fondée sur la simulation en raison du plus grand réalisme, des coûts nettement plus faibles qui pourraient être d'autant plus considérables si le prix du carburant se maintient à un niveau élevé, des contraintes opérationnelles moindres en ce qui concerne les aéronefs et des risques moins élevés que la simulation apporte par rapport à la formation sur le matériel d'armes réel. La formation sur simulateur réduit aussi le nombre d'heures de vol sur les aéronefs et permet d'entraîner les pilotes à des situations qui, en vol réel, pourraient mettre en péril l'avion ou l'équipage et les passagers. L'activité intense liée aux conflits qui perdurent dans le monde fait en sorte que les actifs se déprécient plus rapidement que prévu. Contrairement au secteur commercial, où la formation par simulation est largement répandue, il reste encore tout un marché à développer à cet égard dans le milieu de la défense. En outre, l'on observe un recours croissant à la simulation tout au long du cycle de vie des systèmes de défense, soit de la conception et l'expérimentation jusqu'à la formation et aux opérations.

Évolution de la nature des conflits

Demande de réseautage

La nature de la guerre évolue. Les alliés coopèrent et créent des forces interarmées et de coalition, ce qui entraîne une demande d'exercices d'entraînement et d'opérations menés en coopération et en réseau. Les dispositifs d'entraînement peuvent être mis en réseau afin de former des équipages différents et permettre des formations en réseau sur une série de plateformes.

Acceptation grandissante de la formation synthétique pour la répétition de missions

Les forces de défense se tournent de plus en plus vers la formation synthétique pour satisfaire dans une plus large mesure leurs besoins en formation. Les logiciels d'environnement synthétique permettent aux militaires de planifier des missions très élaborées et de mener des répétitions de missions de bout en bout, en complément aux entraînements et aux exercices de préparation traditionnels. La formation synthétique offre aux militaires un moyen économique de s'entraîner à toute sorte de scénarios en maintenant leur état de préparation au niveau optimal. À titre d'exemple, au

cours de la dernière année, nous avons livré au 160^e régiment d'aviation des opérations spéciales de l'Armée de terre américaine des simulateurs de missions de combat MH-47G et MH-60L dotés d'une architecture de notre conception avec une base de données commune (CDB). L'architecture CDB promet de rehausser de façon importante les capacités de création rapide des bases de données pour les répétitions de missions sur simulateur.

4. VARIATIONS DE CHANGE

Tous les montants présentés sont exprimés en dollars canadiens. Nous mesurons les actifs, les passifs et les opérations libellés en devises selon divers taux de change, comme l'exigent les PCGR.

Les tableaux ci-après montrent les variations des taux de change à la clôture et des taux de change moyens applicables aux trois principales devises dans lesquelles sont libellées nos opérations.

Nous avons utilisé les taux de change ci-dessous pour convertir la valeur des actifs, des passifs et du carnet de commandes en monnaie canadienne à la clôture de chacune des périodes suivantes :

	30 septembre 2008	30 juin 2008	Augmentation (diminution)	31 mars 2008	Augmentation (diminution)
Dollar US (\$US)	1,0599	1,0186	4 %	1,0279	3 %
Euro (€)	1,4923	1,6041	(7 %)	1,6244	(8 %)
Livre sterling (£)	1,8868	2,0276	(7 %)	2,0407	(8 %)

Les taux de change moyens utilisés pour convertir les produits et les charges étaient les suivants :

	30 septembre 2008	30 juin 2008	Augmentation (diminution)	30 septembre 2007	Augmentation (diminution)
Dollar US (\$US)	1,0393	1,0106	3 %	1,0443	–
Euro (€)	1,5631	1,5802	(1 %)	1,4365	9 %
Livre sterling (£)	1,9679	1,9929	(1 %)	2,1115	(7 %)

Les variations des taux de change se répercutent sur trois grands champs d'activité :

- **Nos réseaux de centres de formation civils et militaires**
La plupart des revenus dégagés et des dépenses engagées dans notre réseau de centres de formation le sont essentiellement dans la monnaie du pays. Les variations du cours des devises par rapport au dollar canadien ont une incidence sur la rentabilité nette des centres et le montant net des investissements. Selon les PCGR, les gains ou les pertes résultant de la conversion du montant net des participations dans une filiale autonome sont reportés dans l'ajustement pour conversion de change (cumul des autres éléments du résultat étendu), qui est présenté dans la section Capitaux propres du bilan. Tout effet d'une variation de change sur la rentabilité nette influencera immédiatement l'état des résultats de même que les comparaisons entre exercices et entre trimestres.
- **Nos activités de produits de simulation hors du Canada (Allemagne, États-Unis, Royaume-Uni, Australie et Inde)**
La plupart des revenus dégagés et des dépenses engagées au chapitre de ces activités par les filiales autonomes le sont essentiellement dans la monnaie du pays, hormis certains achats de données et de matériel qui peuvent occasionnellement être effectués dans d'autres monnaies, tout comme les travaux effectués par nos activités de fabrication au Canada. Les variations du cours des devises par rapport au dollar canadien ont une incidence sur la rentabilité nette et le montant net des participations dans ces établissements, exprimés en dollars canadiens.
- **Nos activités de produits de simulation au Canada**
Même si les actifs nets des activités que nous menons au Canada ne sont pas exposés aux variations du cours des devises (sauf les comptes débiteurs et créditeurs libellés en devises), environ 85 % des revenus annuels que nous réalisons à partir du Canada sont libellés en devises (en dollars US et en euros principalement), et une part importante des dépenses est engagée en dollars canadiens.

De façon générale, les paiements échelonnés sur les contrats de vente libellés en devises font l'objet d'une opération de couverture visant à nous mettre au moins partiellement à l'abri du risque de change. Puisque moins de 100 % de nos revenus sont couverts, il n'est pas possible d'offrir une couverture parfaite aux effets du mouvement des devises, qui se font donc encore partiellement ressentir sur l'état des résultats.

Afin de réduire la variabilité de certains coûts de fabrication comptabilisés en dollars américains, nous effectuons des opérations de couverture de coûts libellés en devises à l'égard de certains éléments entrant dans son processus de fabrication. Ces opérations de couverture sont venues à échéance à la fin du trimestre à l'étude. De plus, nous avons une couverture qui assure le montant en dollars canadiens des intérêts débiteurs et des remboursements en capital sur une dette libellée en dollars américains échéant en juin 2009.

Au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2009, nous avons commencé à constituer un portefeuille de positions de couverture de change afin d'atténuer le risque que fait peser sur les revenus futurs la présente volatilité élevée du taux de change entre le dollar américain et le dollar canadien. En ce qui concerne le solde des revenus futurs prévus, nos activités de fabrication au Canada restent exposées aux variations du cours du dollar canadien par rapport aux devises.

5. RÉSULTATS CONSOLIDÉS

5.1 Résultats d'exploitation – Deuxième trimestre de l'exercice 2009

Sommaire des résultats consolidés

<i>(en millions, sauf les montants par action)</i>	T2 2009	T1 2009	T4 2008	T3 2008	T2 2008
Revenus	\$ 406,7	392,1	366,6	344,8	353,9
Bénéfice avant intérêts et impôts (BAII)	\$ 75,5	71,3	69,7	61,7	62,1
<i>En pourcentage des revenus</i>	% 18,6	18,2	19,0	17,9	17,5
Intérêts débiteurs, montant net	\$ 5,2	4,3	4,7	4,8	5,4
Bénéfice des activités poursuivies (avant impôts)	\$ 70,3	67,0	65,0	56,9	56,7
Charge d'impôts	\$ 21,4	20,0	18,0	16,8	17,7
Bénéfice des activités poursuivies	\$ 48,9	47,0	47,0	40,1	39,0
Résultat des activités abandonnées	\$ (0,2)	(0,9)	(11,4)	(0,6)	(0,1)
Bénéfice net	\$ 48,7	46,1	35,6	39,5	38,9
Bénéfice de base des activités poursuivies, par action	\$ 0,19	0,18	0,19	0,16	0,15
Bénéfice dilué des activités poursuivies, par action	\$ 0,19	0,18	0,18	0,16	0,15
Bénéfice de base et dilué, par action	\$ 0,19	0,18	0,14	0,16	0,15

Hausse de 4 % des revenus par rapport au trimestre précédent et de 15 % par rapport à l'exercice précédent

Les revenus ont été en hausse de 14,6 millions \$ par rapport à ceux du dernier trimestre. Cette hausse est principalement attribuable aux facteurs suivants :

- Les revenus du secteur PS/M ont augmenté de 37,6 millions \$, soit 43 %, en raison principalement de l'accroissement des activités relatives aux contrats obtenus récemment, notamment les programmes NH90 en Australie et aux Pays-Bas, les programmes C-130 et KDC-10 aux Pays-Bas et le programme Super Puma à Singapour;
- Les revenus du secteur FS/M ont été en hausse de 1,5 million \$, soit 3 %, surtout en raison de la demande accrue en formation au centre de formation sur hélicoptères à Benson, au Royaume-Uni.

Ces hausses ont été contrebalancées par la diminution de 22,3 millions \$, soit 16 %, des revenus du secteur PS/C, en raison essentiellement d'un nombre plus élevé de commandes et des revenus constatés pour le premier trimestre au titre des simulateurs en voie de fabrication et d'achèvement pour lesquels des contrats de vente ont été signés durant le premier trimestre, ainsi que par la baisse de 2,2 millions \$, soit 2 %, des revenus du secteur FS/C attribuable surtout au caractère saisonnier des activités.

Les revenus ont affiché une progression de 52,8 millions \$ par rapport à ceux du trimestre correspondant de l'exercice précédent. Cette hausse est principalement attribuable aux facteurs suivants :

- Les revenus du secteur PS/M ont enregistré une hausse de 28,9 millions \$, soit 30 %, en raison des facteurs mentionnés ci-dessus dans la comparaison des deux trimestres;
- Les revenus du secteur FS/C ont augmenté de 18,0 millions \$, soit 20 %, en raison surtout de l'intégration dans nos résultats des sociétés acquises, Sabena Flight Academy et Flightscape inc., ainsi que de l'apport de nouvelles unités NESAs dans notre réseau et du meilleur rendement de notre école de pilotage en Europe;
- Les revenus du secteur FS/M ont augmenté de 3,9 millions \$, soit 7 %, en raison des facteurs mentionnés ci-dessus dans la comparaison des deux trimestres, des efforts accrus déployés dans le cadre de certains contrats

Rapport de gestion

de services de maintenance sur diverses bases militaires en Allemagne et de l'accroissement des services au titre du C-130 et du Predator fournis à l'U.S. Air Force;

- Les revenus du secteur PS/C ont augmenté de 2,0 millions \$, soit 2 %, en raison principalement du nombre plus élevé de commandes depuis le début de l'exercice 2009.

Pour le semestre écoulé, les revenus se sont élevés à 798,8 millions \$, en hausse de 86,6 millions \$, soit 12 %, par rapport au premier semestre de l'exercice 2008.

Vous trouverez un complément d'information sous *Résultats par secteur*.

Hausse de 4,2 millions \$ du BAI⁷ par rapport au trimestre précédent et de 13,4 millions \$ par rapport à il y a un an

Pour le trimestre écoulé, le BAI s'est établi à 75,5 millions \$, soit 18,6 % des revenus.

Par rapport au trimestre précédent, le BAI s'est accru de 4,2 millions \$, soit 6 %. L'augmentation du résultat d'exploitation des secteurs⁸ PS/M et FS/M a été en partie annulée par une diminution dans les secteurs PS/C et FS/C.

Le BAI s'inscrit en hausse de 13,4 millions \$, soit 22 %, par rapport à il y a un an, essentiellement par suite de l'augmentation de 8,2 millions \$, de 3,5 millions \$ et de 4,5 millions \$ du résultat d'exploitation des secteurs PS/M, FS/M et FS/C, respectivement. Cette hausse a été atténuée par la diminution de 2,8 millions \$ du résultat d'exploitation du secteur PS/C.

Pour le semestre écoulé, le BAI a atteint 146,8 millions \$, en hausse de 26,7 millions \$, soit 22 %, par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent.

Vous trouverez un complément d'information sous *Résultats par secteur*.

Le montant net des intérêts débiteurs a augmenté par rapport à celui du trimestre précédent et est semblable à celui d'il y a un an

Le montant net des intérêts débiteurs a augmenté par rapport à celui du trimestre précédent en raison de la hausse des intérêts débiteurs sur la dette à long terme par suite de l'utilisation accrue de la facilité de crédit renouvelable aux fins du fonds de roulement.

Pour le premier semestre de l'exercice, le montant net des intérêts débiteurs s'est élevé à 9,5 millions \$, soit 1,5 million \$ de plus que celui du semestre correspondant de l'exercice précédent. Cette hausse est essentiellement attribuable à l'augmentation des intérêts débiteurs sur la dette à long terme liés à l'accroissement des emprunts, atténuée par la hausse des intérêts capitalisés sur les immobilisations en cours.

Taux d'imposition effectif de 30 % ce trimestre

Les impôts sur les bénéfices se sont établis à 21,4 millions \$ ce trimestre, ce qui correspond à un taux d'imposition effectif de 30 %, soit un taux semblable à celui du trimestre précédent, comparativement à un taux de 31 % pour le deuxième trimestre de l'exercice 2008. Les impôts sur les bénéfices du premier semestre se sont établis à 41,4 millions \$, soit un taux d'imposition effectif de 30 %, comparativement à un taux de 31 % pour la période correspondante de l'exercice précédent.

Le taux d'imposition a été plus faible au deuxième trimestre et au premier semestre de l'exercice 2009, en raison surtout de la modification de la proportion des revenus provenant de différentes juridictions aux fins fiscales.

Nous estimons que le taux d'imposition effectif pour l'exercice 2009 sera d'environ 30 %.

Résultats des activités abandonnées

Les ajustements effectués sur le bénéfice en raison de gains ou de pertes provenant des activités abandonnées ont été négligeables ce trimestre.

⁷ Le bénéfice avant intérêts et impôts (BAI) est une mesure hors PCGR qui nous indique quel résultat nous avons obtenu avant la prise en compte des effets de certaines décisions financières et structures fiscales. Nous suivons l'évolution du BAI, car nous trouvons qu'il permet de comparer plus facilement nos résultats avec ceux de périodes antérieures et avec ceux d'entreprises appartenant à des secteurs d'activité où la structure de capital et la réglementation fiscale sont différentes des nôtres.

⁸ Le résultat d'exploitation sectoriel (RES) est une mesure hors PCGR et l'une des principales valeurs considérées pour mesurer le résultat financier individuel des secteurs d'exploitation. Il donne une bonne indication de la rentabilité individuelle des secteurs, puisqu'il exclut l'incidence des éléments qui ne se rapportent pas directement à leur exploitation. Le RES correspond au bénéfice avant les autres revenus (charges), les intérêts, les impôts sur les bénéfices et les activités abandonnées.

5.2 Prises de commandes et carnet de commandes consolidés⁹

La valeur de notre carnet de commandes consolidé était de 2 741,8 millions \$ à la fin du trimestre. Les nouvelles commandes enregistrées ce trimestre ont augmenté de 389,8 millions \$ la valeur du carnet de commandes, mais, en contrepartie, celle-ci a été réduite par les revenus de 406,7 millions \$ tirés du carnet de commandes ainsi que par une diminution de 89,2 millions \$ surtout attribuable à l'appréciation du dollar canadien par rapport à la livre sterling et à l'euro, atténuée par la dépréciation du dollar canadien par rapport au dollar américain.

Baisse de 4 % du carnet de commandes par rapport au trimestre précédent, en raison essentiellement de l'incidence du change

<i>(en millions)</i>	Trois mois terminés le 30 septembre 2008		Six mois terminés le 30 septembre 2008	
Carnet de commandes en début de période	2 847,9	\$	2 899,9	\$
+ commandes	389,8		746,7	
- revenus	(406,7)		(798,8)	
+ / - ajustements (principalement l'écart de change)	(89,2)		(106,0)	
Carnet de commandes en fin de période	2 741,8	\$	2 741,8	\$

Le ratio valeur comptable des commandes / ventes pour le trimestre s'est établi à 0,96. Il était de 1,16 pour les douze dernier mois.

Vous trouverez un complément d'information sous *Résultats par secteur*.

6. RÉSULTATS PAR SECTEUR

Nous gérons nos activités et présentons nos résultats en quatre secteurs :

Secteurs civils :

- Formation et services associés – Civil (FS/C);
- Produits de simulation – Civil (PS/C).

Secteurs militaires :

- Produits de simulation – Militaire (PS/M);
- Formation et services associés – Militaire (FS/M).

Les opérations intersectorielles sont comptabilisées au coût au niveau consolidé et consistent principalement en des transferts de simulateurs de secteur PS/C vers le secteur FS/C.

Lorsqu'il nous est possible de mesurer l'emploi que chaque secteur fait des actifs qu'il utilise en commun avec les autres, nous lui attribuons la part des charges et des passifs (essentiellement des frais généraux) qui correspond à cet emploi. Sinon, nous faisons une répartition au prorata du coût des ventes de chaque secteur.

⁹ La valeur du carnet de commandes est une mesure financière hors PCGR qui nous dit à combien se montent en principe les commandes que nous avons reçues, mais que nous n'avons pas encore exécutées.

- Pour les secteurs PS/C, PS/M et FS/M, nous considérons qu'une commande est en carnet dès l'instant où nous avons signé avec le client une entente commerciale ayant force obligatoire définissant de façon suffisamment précise les obligations respectives des parties (obligations reprises dans le contrat ou la commande);
- Les contrats militaires sont ordinairement exécutés sur de longues périodes, et certains doivent être reconduits tous les ans. Pour les secteurs PS/M et FS/M, nous inscrivons un contrat dans le carnet de commandes que lorsque le client en a obtenu l'autorisation et le financement;
- Dans le cas du secteur FS/C, nous prenons en compte les revenus attendus des contrats de formation à court et à long terme dès que nous avons de la part des clients leur engagement à nous payer les honoraires de formation, ou lorsque nous pouvons raisonnablement compter sur ce paiement de la part de nos clients acquis.

Le ratio valeur comptable des commandes / ventes correspond au total des commandes divisé par le total des revenus de la période.

PRINCIPAUX INDICES DE RENDEMENT**Résultat d'exploitation sectoriel***(en millions, sauf marges d'exploitation)*

		T2 2009	T1 2009	T4 2008	T3 2008	T2 2008
<i>Secteurs civils</i>						
Formation et services associés – Civil	\$	19,1	20,7	23,8	15,5	14,6
	%	17,7	18,8	22,8	16,7	16,2
Produits de simulation – Civil	\$	23,4	27,4	23,8	25,2	26,2
	%	20,5	20,1	22,3	24,3	23,3
<i>Secteurs militaires</i>						
Produits de simulation – Militaire	\$	21,6	13,6	14,5	11,5	13,4
	%	17,1	15,4	14,3	12,8	13,8
Formation et services associés – Militaire	\$	11,4	9,6	7,6	9,5	7,9
	%	19,5	16,9	14,0	16,1	14,5
Résultat d'exploitation sectoriel total (BAII)	\$	75,5	71,3	69,7	61,7	62,1

Nous utilisons le résultat d'exploitation sectoriel pour mesurer la rentabilité de nos quatre secteurs d'exploitation et nous aider dans nos décisions de répartition des ressources entre eux. Nous calculons le résultat d'exploitation sectoriel à partir du bénéfice net du secteur avant les autres revenus, les intérêts, les impôts sur les bénéfices et les activités abandonnées. Ceci nous permet de juger de la rentabilité d'un secteur en dehors de l'effet sur celui-ci d'éléments qui n'ont pas directement à voir avec son rendement.

Capital utilisé*(en millions)*

		T2 2009	T1 2009	T4 2008	T3 2008	T2 2008
<i>Secteurs civils</i>						
Formation et services associés – Civil	\$	939,1	919,0	868,3	774,3	762,5
Produits de simulation – Civil	\$	(20,9)	(12,5)	(81,9)	(38,7)	(26,9)
<i>Secteurs militaires</i>						
Produits de simulation – Militaire	\$	139,2	106,7	68,4	100,1	98,1
Formation et services associés – Militaire	\$	146,6	150,5	136,5	138,4	135,8
	\$	1 204,0	1 163,7	991,3	974,1	969,5

6.1 Secteurs civils**FORMATION ET SERVICES ASSOCIÉS – CIVIL**

Le secteur FS/C a remporté pour 78,8 millions \$ de contrats pour le trimestre écoulé, notamment :

- Signature d'un contrat de deux ans avec Kingfisher pour la prestation de services de formation sur simulateur avec instructeur (*wet training*) et de location de simulateurs (*dry training*) sur ATR72-500 à Bruxelles, en Belgique;
- Signature d'un contrat de trois ans avec Air Malta pour la prestation de services de formation sur simulateur avec instructeur et de location de simulateurs sur le A320 à Burgess Hill, au Royaume-Uni;
- Fournisseur choisi par XOJET pour donner la formation initiale sur la nouvelle flotte d'appareils Bombardier Challenger 300, qui sont récemment entrés en service au centre de formation pour l'aviation d'affaires à Morristown, au New Jersey. Un nouveau simulateur de vol pour le Challenger 300 devrait entrer en service au centre plus tard au cours de l'exercice dans le cadre de la formation initiale pour XOJET et de l'entente de CAE avec Bombardier à titre de fournisseur de services de formation autorisé.

Expansion et initiatives nouvelles

- Nous avons combiné et consolidé l'agrément des Autorités conjointes de l'aviation (JAA) de cinq de nos centres de formation dans le monde sous un seul certificat d'exploitation JAA mondial, ce qui assure une transition réglementaire plus en douceur pour nos clients dans tout le réseau mondial. Notre plan à long terme est de regrouper sous ce certificat les quatre centres de formation JAA restants et tous les centres de formation JAA à venir de notre réseau mondial;
- Nous avons commencé les programmes de formation dans le cadre du projet d'expansion du réseau de formation dans le monde qui a été annoncé en septembre 2007. Les programmes de formation ont débuté au centre de formation du Nord-Est pour le Hawker 800XP et le Gulfstream G450/550, au centre de formation de Burgess Hill, au Royaume-Uni, pour le Global Express et au centre de formation de Dallas, CAE SimuFlite Inc., pour le Phenom 100.

Résultats financiers

(en millions, sauf marges d'exploitation, NESA et FFS déployés)

		T2 2009	T1 2009	T4 2008	T3 2008	T2 2008
Revenus	\$	108,0	110,2	104,5	92,8	90,0
Résultat d'exploitation sectoriel	\$	19,1	20,7	23,8	15,5	14,6
Marges d'exploitation	%	17,7	18,8	22,8	16,7	16,2
Amortissements	\$	15,7	13,8	12,9	12,5	13,5
Dépenses en immobilisations	\$	42,3	34,2	41,6	14,1	79,3
Capital utilisé	\$	939,1	919,0	868,3	774,3	762,5
Carnet de commandes	\$	907,6	932,7	963,3	896,1	887,5
NESA ¹⁰		118	114	110	109	106
FFS déployés		133	132	124	123	119

Revenus en baisse de 2 % par rapport au trimestre précédent et en hausse de 20 % par rapport à il y a un an

La baisse par rapport au trimestre précédent est attribuable au caractère saisonnier des activités, à la modification de la composition des revenus et à un certain ralentissement en Amérique du Nord, ces facteurs ayant été atténués par l'acquisition récente de la Sabena Flight Academy et l'ajout de nouvelles unités NESA.

La croissance par rapport à l'exercice précédent est attribuable surtout à l'intégration dans nos résultats de la Sabena Flight Academy et de Flightscape inc., deux sociétés acquises, ainsi qu'à l'ajout de nouvelles unités NESA dans notre réseau et au meilleur rendement de notre école de pilotage en Europe.

Les revenus du premier semestre de l'exercice 2009 ont atteint 218,2 millions \$, soit 18 % ou 33,4 millions \$ de plus que les revenus de la période correspondante de l'exercice précédent.

Résultat d'exploitation sectoriel en baisse de 8 % par rapport à celui du trimestre précédent et en hausse de 31 % par rapport à il y a un an

Le résultat d'exploitation sectoriel s'est établi à 19,1 millions \$ (17,7 % des revenus) ce trimestre, comparativement à 20,7 millions \$ (18,8 % des revenus) pour le trimestre précédent et à 14,6 millions \$ (16,2 % des revenus) pour la période correspondante de l'exercice précédent.

Le résultat d'exploitation sectoriel a diminué de 1,6 million \$, soit 8 %, par rapport au dernier trimestre. Cette baisse est attribuable à la diminution des revenus mentionnée ci-dessus, à l'entrée accélérée sur le marché de nouveaux appareils et à l'intégration de la Sabena Flight Academy.

Le résultat d'exploitation sectoriel a augmenté de 4,5 millions \$, soit 31 %, par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. Cette hausse est essentiellement attribuable à l'augmentation des revenus mentionnée ci-dessus et à la réalisation d'économies découlant de l'intégration réussie d'une entreprise, atténuée par les coûts associés au projet d'expansion de notre réseau.

Le résultat d'exploitation sectoriel du premier semestre de l'exercice 2009 s'est établi à 39,8 millions \$ (soit 18,2 % des revenus), en hausse de 16 % ou de 5,6 millions \$ par rapport au semestre correspondant de l'exercice précédent.

Dépenses en immobilisations de 42,3 millions \$ ce trimestre

Les dépenses en immobilisations du trimestre ont augmenté par rapport au trimestre précédent, principalement en raison de l'investissement continu dans l'expansion du réseau de centres de formation pour adresser une part de marché additionnelle et en réponse à la demande accrue en matière de formation dans de nouveaux marchés.

¹⁰ Le nombre équivalent de simulateurs actifs (NESA) est une mesure financière qui nous indique le nombre moyen de simulateurs de vol qui étaient en état de dégager des revenus au cours de la période. Dans le cas d'un centre exploité en coentreprise à 50/50, nous ne prenons en compte dans le NESA que la moitié des simulateurs de vol en service dans ce centre. Lorsqu'un simulateur de vol est retiré du service pour être déménagé, il n'est pris en compte qu'une fois réinstallé et remis en service commercial.

Capital utilisé en hausse de 20,1 millions \$ par rapport au trimestre précédent

Le capital utilisé a augmenté par rapport au trimestre précédent en raison principalement des dépenses en immobilisations au titre de notre réseau de formation. Cette hausse a été partiellement contrebalancée par la réduction du fonds de roulement hors trésorerie par rapport au dernier trimestre.

Le carnet de commandes s'élevait à 907,6 millions \$ à la fin du trimestre

<i>(en millions)</i>	Trois mois terminés le 30 septembre 2008	Six mois terminés le 30 septembre 2008
Carnet de commandes en début de période	932,7 \$	963,3 \$
+ commandes	78,8	167,8
- revenus	(108,0)	(218,2)
+ / - ajustements (principalement l'écart de change)	4,1	(5,3)
Carnet de commandes en fin de période	907,6 \$	907,6 \$

Pour le trimestre, le ratio valeur comptable des commandes / ventes s'est établi à 0,73. Pour les douze derniers mois, il était de 0,94.

PRODUITS DE SIMULATION – CIVIL

Au cours du trimestre écoulé, le secteur PS/C a obtenu des contrats pour les 7 simulateurs de vol suivants :

- Un FFS B777 pour Etihad Airways;
- Un FFS A320 pour Flight Simulation Company;
- Un FFS B737 pour Southwest Airlines;
- Un FFS B747-8 pour Cathay Pacific Airways;
- Un FFS A330-340 pour Lufthansa Flight Training GmbH;
- Un FFS EMB 170 pour Suzuyo & Co.;
- Un FFS Phenom 100 de la Série CAE 5000 pour la coentreprise Embraer CAE Training Services.

Ces contrats portent le nombre total de commandes du secteur PS/C à 20 simulateurs de vol pour l'exercice.

Résultats financiers

<i>(en millions, sauf les marges d'exploitation)</i>	T2 2009	T1 2009	T4 2008	T3 2008	T2 2008
Revenus	\$ 114,3	136,6	106,5	103,5	112,3
Résultat d'exploitation sectoriel	\$ 23,4	27,4	23,8	25,2	26,2
<i>Marges d'exploitation</i>	20,5	20,1	22,3	24,3	23,3
Amortissements	\$ 1,6	1,5	1,8	1,6	2,0
Dépenses en immobilisations	\$ 1,4	0,6	1,2	1,2	1,4
Capital utilisé	\$ (20,9)	(12,5)	(81,9)	(38,7)	(26,9)
Carnet de commandes	\$ 343,4	373,2	381,8	388,7	373,3

Revenus en baisse de 16 % par rapport au trimestre précédent et en hausse de 2 % par rapport à ceux d'il y a un an

La diminution par rapport au trimestre précédent est essentiellement attribuable au nombre plus élevé de commandes et aux revenus constatés pour le premier trimestre à l'égard des simulateurs en voie de fabrication et d'achèvement pour lesquels des contrats de vente ont été obtenus durant le premier trimestre.

La hausse par rapport à ceux d'il y a un an est essentiellement attribuable au nombre plus élevé de commandes depuis le début de l'exercice 2009.

Les revenus du premier semestre de l'exercice 2009 se sont établis à 250,9 millions \$, en hausse de 11 % ou de 25,6 millions \$ par rapport aux revenus de la période correspondante de l'exercice précédent.

Résultat d'exploitation sectoriel en baisse de 15 % par rapport au trimestre précédent et de 11 % par rapport à celui d'il y a un an

Le résultat d'exploitation sectoriel a diminué par rapport au trimestre précédent en raison de la baisse des revenus expliquée ci-dessus.

Le résultat d'exploitation sectoriel a diminué par rapport à celui d'il y a un an, en raison principalement de l'incidence de taux moins favorables de couverture sur les revenus par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent. Nous avons également utilisé davantage de contributions provenant de nos programmes de partage de coûts avec le gouvernement l'an dernier.

Le résultat d'exploitation sectoriel du premier semestre de l'exercice 2009 s'est établi à 50,8 millions \$ (soit 20,2 % des revenus), en hausse de 11 % ou de 4,9 millions \$ par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent.

Capital utilisé en baisse de 8,4 millions \$ par rapport au trimestre précédent

La baisse du capital utilisé par rapport à celui du trimestre précédent est attribuable aux comptes de fonds de roulement moins élevés.

Carnet de commandes en baisse de 8 % par rapport au trimestre précédent

<i>(en millions)</i>	Trois mois terminés le 30 septembre 2008	Six mois terminés le 30 septembre 2008
Carnet de commandes en début de période	373,2	381,8
+ commandes	83,9	213,6
- revenus	(114,3)	(250,9)
+ / - ajustements (principalement l'écart de change)	0,6	(1,1)
Carnet de commandes en fin de période	343,4	343,4

Pour le trimestre, le ratio valeur comptable des commandes / ventes s'est établi à 0,73. Pour les douze derniers mois, il était de 0,96.

6.2 Secteurs militaires

PRODUITS DE SIMULATION – MILITAIRE

Le secteur PS/M a remporté 112,6 millions \$ de commandes ce trimestre, notamment :

- Un entraîneur aux vols tactiques et opérationnels MH-60R pour l'U.S. Navy;
- Un simulateur d'entraînement complet aux missions NH90 et un entraîneur virtuel NH90 pour le ministère de la Défense néerlandais, contrat obtenu par Rotorsim, consortium qui appartient à parts égales à CAE et à AgustaWestland;
- Une mise à niveau du simulateur d'entraînement complet aux missions Chinook utilisé pour la formation par la Royal Air Force du Royaume-Uni à Benson.

Résultats financiers

<i>(en millions, sauf marges d'exploitation)</i>	T2 2009	T1 2009	T4 2008	T3 2008	T2 2008
Revenus	\$ 126,0	88,4	101,5	89,6	97,1
Résultat d'exploitation sectoriel	\$ 21,6	13,6	14,5	11,5	13,4
Marges d'exploitation	% 17,1	15,4	14,3	12,8	13,8
Amortissements	\$ 2,3	2,6	2,8	3,0	2,5
Dépenses en immobilisations	\$ 1,1	1,2	2,1	1,5	2,4
Capital utilisé	\$ 139,2	106,7	68,4	100,1	98,1
Carnet de commandes	\$ 705,6	752,6	765,1	704,4	535,3

Revenus en hausse de 43 % par rapport au dernier trimestre et de 30 % par rapport à ceux d'il y a un an

La hausse des revenus par rapport à ceux du dernier trimestre et d'il y a un an s'explique surtout par le niveau plus élevé d'activité des contrats obtenus récemment, notamment les programmes NH90 en Australie et aux Pays-Bas, les programmes C-130 et KDC-10 aux Pays-Bas et le programme Super Puma à Singapour.

Les revenus du premier semestre ont atteint 214,4 millions \$, en hausse de 11 % ou de 21,8 millions \$ par rapport aux revenus de la période correspondante de l'exercice précédent.

Résultat d'exploitation sectoriel en hausse de 59 % par rapport au trimestre précédent et de 61 % par rapport à celui d'il y a un an

La hausse du résultat d'exploitation sectoriel par rapport à celui du trimestre précédent et d'il y a un an est principalement attribuable au nombre plus élevé de commandes mentionné précédemment, lequel a donné lieu à une marge d'exploitation du secteur PS/M de 17,1 % pour le trimestre, comparativement à une marge d'exploitation de 15,4 % pour le trimestre précédent et de 13,8 % pour la période correspondante de l'exercice précédent.

Le résultat d'exploitation sectoriel du premier semestre de l'exercice 2009 s'est élevé à 35,2 millions \$, en hausse de 37 % ou de 9,5 millions \$ par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent.

Capital utilisé en hausse de 32,5 millions \$ par rapport au trimestre précédent

La hausse constatée pour le trimestre écoulé est principalement attribuable à l'augmentation des comptes de fonds de roulement, en raison de l'augmentation des revenus mentionnée ci-dessus.

Carnet de commandes en baisse de 6 % par rapport au trimestre précédent

<i>(en millions)</i>	Trois mois terminés le 30 septembre 2008		Six mois terminés le 30 septembre 2008	
Carnet de commandes en début de période	752,6	\$	765,1	\$
+ commandes	112,6		189,5	
- revenus	(126,0)		(214,4)	
+ / - ajustements (principalement l'écart de change)	(33,6)		(34,6)	
Carnet de commandes en fin de période	705,6	\$	705,6	\$

Pour le trimestre, le ratio valeur comptable des commandes / ventes s'est établi à 0,89. Pour les douze derniers mois, il était de 1,47.

FORMATION ET SERVICES ASSOCIÉS – MILITAIRE

Le secteur FS/M a remporté des commandes de 114,5 millions \$ au cours du trimestre, notamment :

- Un contrat de dix ans pour la prestation de services de soutien, de maintenance et de gestion des FFS MRH-90 de la Force aérienne australienne;
- Un contrat de un an, selon lequel CAE continuera à fournir aux Forces canadiennes des services de mise à niveau des logiciels d'avionique, de soutien logistique intégré et de gestion de données pour les CF-18;
- D'autres services de formation pour le ministère de la Défense du Royaume-Uni;
- Des services de maintenance du simulateur C-130J pour les Forces aériennes italiennes.

Résultats financiers

<i>(en millions, sauf marges d'exploitation)</i>	T2 2009	T1 2009	T4 2008	T3 2008	T2 2008
Revenus	\$ 58,4	56,9	54,1	58,9	54,5
Résultat d'exploitation sectoriel	\$ 11,4	9,6	7,6	9,5	7,9
Marges d'exploitation	% 19,5	16,9	14,0	16,1	14,5
Amortissements	\$ 1,9	2,0	1,8	2,4	2,2
Dépenses en immobilisations	\$ 5,8	2,4	3,4	4,3	4,3
Capital utilisé	\$ 146,6	150,5	136,5	138,4	135,8
Carnet de commandes	\$ 785,2	789,4	789,7	721,5	717,2

Revenus en hausse de 3 % par rapport au trimestre précédent et de 7 % par rapport à ceux d'il y a un an

La hausse des revenus par rapport au trimestre précédent est essentiellement attribuable à l'accroissement de la demande en formation au centre de formation sur hélicoptères de Benson, au Royaume-Uni.

La hausse par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent est attribuable surtout aux facteurs exposés ci-dessus, de même qu'aux efforts accrus déployés dans le cadre de contrats de services de maintenance sur diverses bases militaires en Allemagne et de l'accroissement des services au titre du C-130 et du Predator fournis à l'U.S. Air Force.

Les revenus du premier semestre de l'exercice 2009 se sont élevés à 115,3 millions \$, en hausse de 5 % ou de 5,8 millions \$ par rapport aux revenus de la période correspondante de l'exercice précédent.

Résultat d'exploitation sectoriel en hausse de 19 % par rapport au trimestre précédent et de 44 % par rapport à celui d'il y a un an

La hausse du résultat d'exploitation sectoriel par rapport à celui du trimestre précédent et à celui de la période correspondante de l'exercice précédent est principalement attribuable à l'augmentation des revenus mentionnée ci-dessus. Nous avons également reçu un dividende plus élevé sur un placement du secteur FS/M au Royaume-Uni comparativement à celui reçu au trimestre précédent. Ce dividende, qui s'est établi à 1,9 million \$ pour le trimestre, similaire à celui reçu l'an dernier, fait partie du cours normal des activités du secteur FS/M, mais n'est pas perçu régulièrement au cours de l'exercice.

Le résultat d'exploitation sectoriel du premier semestre de l'exercice 2009 a atteint 21,0 millions \$, en hausse de 47 % ou de 6,7 millions \$ par rapport à celui de la période correspondante de l'exercice précédent.

Capital utilisé en baisse de 3,9 millions \$ par rapport au trimestre précédent

La baisse du capital utilisé pour le trimestre écoulé est essentiellement attribuable aux comptes de fonds de roulement moins élevés.

Stabilité du carnet de commandes par rapport au trimestre précédent

<i>(en millions)</i>	Trois mois terminés le 30 septembre 2008	Six mois terminés le 30 septembre 2008
Carnet de commandes en début de période	789,4 \$	789,7 \$
+ commandes	114,5	175,8
- revenus	(58,4)	(115,3)
+ / - ajustements (principalement l'écart de change)	(60,3)	(65,0)
Carnet de commandes en fin de période	785,2 \$	785,2 \$

Pour le trimestre, le ratio valeur comptable des commandes / ventes s'est établi à 1,96. Pour les douze derniers mois, il était de 1,43.

Pour les secteurs militaires dans leur ensemble, le ratio valeur comptable des commandes / ventes était de 1,23 pour le trimestre et il était de 1,45 pour les douze derniers mois.

7. MOUVEMENTS DE TRÉSORERIE ET DES LIQUIDITÉS CONSOLIDÉS

Nous gérons de façon dynamique nos liquidités et surveillons régulièrement les facteurs susceptibles d'influer sur elles, notamment :

- Les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation, dont le moment auquel les paiements d'étape sur contrats sont versés, et la gestion du fonds de roulement;
- Les besoins au titre des dépenses en immobilisations;
- Les remboursements prévus au titre de la dette à long terme, notre capacité d'emprunt et les conditions futures du marché de la dette.

7.1 Mouvements de trésorerie consolidés

(en millions)	Trois mois terminés les 30 septembre		Six mois terminés les 30 septembre	
	2008	2007	2008	2007
		Retraités		Retraités
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation poursuivies*	79,3 \$	65,0 \$	149,7 \$	134,2 \$
Variation du fonds de roulement hors trésorerie	(19,9)	32,7	(119,0)	(65,2)
Flux de trésorerie nets liés aux activités poursuivies	59,4 \$	97,7 \$	30,7 \$	69,0 \$
Dépenses en immobilisations liées à la maintenance	(7,8)	(59,0)	(13,3)	(66,5)
Autres actifs	(0,9)	(0,9)	(2,0)	(3,4)
Dividendes versés	(7,5)	(2,5)	(14,6)	(4,9)
Flux de trésorerie disponibles ¹¹	43,2 \$	35,3 \$	0,8 \$	(5,8) \$
Dépenses en immobilisations liées à la croissance	(42,8)	(28,4)	(75,7)	(53,6)
Frais de développement reportés	(2,2)	(4,9)	(4,1)	(9,7)
Frais de pré-exploitation reportés	(0,7)	(0,1)	(0,9)	(0,4)
Autres mouvements de trésorerie, montant net	(0,3)	2,1	7,1	9,0
Acquisition d'entreprises (déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie acquis)	0,1	(1,8)	(38,7)	(40,7)
Incidence des fluctuations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	(0,5)	(6,0)	(2,8)	(12,7)
Diminution nette de la trésorerie avant produit et remboursement de la dette à long terme	(3,2) \$	(3,8) \$	(114,3) \$	(113,9) \$

* avant variation du fonds de roulement hors trésorerie

Le 1^{er} avril 2008, nous avons modifié notre définition des flux de trésorerie disponibles pour en exclure les dépenses en immobilisations liées à la croissance, les coûts capitalisés et le financement adossé à des actifs connexe (y compris la dette sans recours).

Flux de trésorerie disponibles de 43,2 millions \$, en hausse de 85,6 millions \$ par rapport au trimestre précédent et de 7,9 millions \$ par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent

L'augmentation par rapport au trimestre précédent est principalement attribuable à la hausse de 88,1 millions \$ des flux de trésorerie nets liés aux activités poursuivies, découlant essentiellement de la diminution des investissements en fonds de roulement hors trésorerie. Cette situation a été partiellement contrebalancée par la hausse des dépenses en immobilisations liées à la maintenance.

L'augmentation des flux de trésorerie disponibles par rapport à ceux de la période correspondante de l'exercice précédent est essentiellement attribuable à la diminution des dépenses en immobilisations liées à la maintenance, contrebalancée par la baisse de 38,3 millions \$ des flux de trésorerie nets liés aux activités poursuivies par rapport à ceux de la période correspondante de l'exercice précédent, en raison principalement de la hausse des investissements en fonds de roulement hors trésorerie et des dividendes versés plus élevés au cours du trimestre. Pour l'exercice précédent, les dépenses en immobilisations liées à la maintenance comprenaient le rachat de certains simulateurs loués qui faisaient déjà partie du réseau.

Les flux de trésorerie disponibles du premier semestre de l'exercice 2009 se sont élevés à 0,8 million \$, en hausse de 6,6 millions \$ par rapport à ceux de la période correspondante de l'exercice précédent. Cette hausse est essentiellement attribuable à la diminution des dépenses en immobilisations liées à la maintenance mentionnée ci-dessus, atténuée par les flux de trésorerie nets provenant des activités poursuivies, en raison principalement de l'augmentation des investissements en fonds de roulement hors trésorerie et des dividendes versés plus élevés cette année.

¹¹ Les flux de trésorerie disponibles sont une mesure hors PCGR qui nous indique les sommes dont nous disposons pour faire croître l'entreprise, rembourser notre dette et nous acquitter de nos obligations courantes. C'est un indicateur de notre santé financière et de notre liquidité. Ils correspondent à la trésorerie nette dégagée des activités d'exploitation poursuivies, dont sont soustraits toutes les dépenses en immobilisations liées à la maintenance, les autres actifs et les dividendes versés. Les dividendes viennent en déduction dans le calcul des flux de trésorerie disponibles, car ils constituent pour nous une obligation, au même titre que les intérêts à payer sur la dette, et que leur montant n'est pas utilisable pour autre chose.

Dépenses en immobilisations de 50,6 millions \$

Les dépenses en immobilisations liées à la croissance¹², de 42,8 millions \$ ce trimestre, représentent notre investissement continu dans l'expansion de notre réseau de formation pour adresser une part de marché additionnelle et en réponse à la demande accrue en matière de formation dans de nouveaux marchés. Les dépenses en immobilisations liées à la maintenance¹³ se sont élevées à 7,8 millions \$ ce trimestre.

8. SITUATION FINANCIÈRE CONSOLIDÉE

8.1 Capital utilisé consolidé

<i>(en millions)</i>	Au 30 septembre 2008		Au 30 juin 2008		Au 31 mars 2008	
Utilisation du capital :						
Fonds de roulement hors trésorerie	(22,5)	\$	(32,8)	\$	(138,1)	\$
Immobilisations corporelles, montant net	1 103,6		1 081,3		1 046,8	
Autres actifs à long terme	409,8		418,6		380,0	
Autres passifs à long terme	(221,2)		(224,9)		(216,1)	
Total du capital utilisé	1 269,7	\$	1 242,2	\$	1 072,6	\$
Provenance du capital :						
Dette nette	256,5	\$	254,5	\$	124,1	\$
Capitaux propres	1 013,2		987,7		948,5	
Provenance du capital	1 269,7	\$	1 242,2	\$	1 072,6	\$

Capital utilisé¹⁴ en hausse de 2 % ce trimestre

La hausse provient surtout de l'augmentation du fonds de roulement hors trésorerie, de même que des immobilisations corporelles et de la diminution des autres passifs à long terme, ces facteurs ayant été partiellement contrebalancés par la baisse des autres actifs à long terme.

Notre rendement du capital utilisé¹⁵ (RCU) s'est élevé à 16,9 % ce trimestre (15,0 % après ajustement pour contrat de location-exploitation), comparativement à 15,4 % (13,0 % après ajustement pour contrats de location-exploitation) pour le deuxième trimestre de l'exercice précédent.

Fonds de roulement hors trésorerie¹⁶ en hausse de 10,3 millions \$ ce trimestre

La hausse s'explique essentiellement par une augmentation des stocks et des comptes débiteurs. L'augmentation a été partiellement contrebalancée par une hausse des comptes créditeurs et charges à payer et des acomptes sur des contrats, de même que par une diminution des charges payées d'avance et des impôts sur les bénéfices à recouvrer.

¹² Les dépenses en immobilisations liées à la croissance sont une mesure hors PCGR que nous utilisons pour calculer les investissements devant être réalisés pour accroître les niveaux courants d'activité économique.

¹³ Les dépenses en immobilisations liées à la maintenance sont une mesure hors PCGR que nous utilisons pour calculer les investissements devant être réalisés pour maintenir les niveaux d'activité économique.

¹⁴ Le capital utilisé est une mesure hors PCGR par laquelle nous évaluons et contrôlons combien nous investissons dans notre entreprise.

Nous mesurons ce capital de deux points de vue :

Du point de vue de l'utilisation qui en est faite :

- Au niveau d'ensemble de l'entreprise, en prenant le montant total de l'actif (abstraction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie) et en soustrayant le montant de passif (déduction faite de la dette à long terme, partie à court terme comprise);
- Au niveau sectoriel, en prenant le montant total de l'actif (abstraction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie, des actifs d'impôts et des autres actifs hors exploitation) et en soustrayant le montant du passif (déduction faite des passifs fiscaux, de la dette à long terme, partie à court terme comprise, et des autres passifs hors exploitation).

Du point de vue de la provenance du capital :

- Nous faisons la somme de la dette nette et des capitaux propres pour voir d'où provient notre capital.

¹⁵ Le rendement du capital utilisé (RCU) est une mesure hors PCGR que nous utilisons pour évaluer la rentabilité de notre capital investi. Nous calculons ce ratio sur une période de quatre trimestres consécutifs en divisant le bénéfice tiré des activités poursuivies, en excluant les éléments non récurrents et les intérêts débiteurs, nets d'impôts, par le montant moyen du capital utilisé des quatre derniers trimestres. Nous calculons aussi ce rendement en ajustant le bénéfice et le capital utilisé en fonction des contrats de location-exploitation ordinaires qui ne figurent pas dans le bilan.

¹⁶ Le fonds de roulement hors trésorerie est une mesure hors PCGR qui nous indique combien d'argent notre entreprise immobilise dans son fonctionnement au quotidien. Il correspond à la différence entre l'actif à court terme et le passif à court terme, sans compter la trésorerie et les équivalents de trésorerie, la partie à court terme de la dette à long terme et la partie à court terme des actifs et des passifs liés aux actifs destinés à la vente.

Montant net des immobilisations corporelles en hausse de 22,3 millions \$ ce trimestre

La hausse des immobilisations corporelles résulte surtout de dépenses en immobilisations de 50,6 millions \$, contrebalancées par l'incidence négative d'une variation de change de 21,0 millions \$ et par un amortissement régulier de 17,3 millions \$.

Dettes nettes¹⁷ stables ce trimestre

La hausse de 2,0 millions \$ de la dette nette vient en grande partie de la diminution nette de 3,2 millions \$ de la trésorerie, avant le produit et le remboursement de la dette à long terme, et de la prise en charge de la dette des entreprises acquises, ces facteurs ayant été atténués par l'incidence de l'appréciation du dollar canadien sur la dette libellée en devises.

Variation de la dette nette (en millions)	Trois mois terminés le 30 septembre 2008		Six mois terminés le 30 septembre 2008	
Dettes nettes en début de période	254,5	\$	124,1	\$
Effet des mouvements de trésorerie sur la dette nette (voir tableau à la section sur les mouvements de trésorerie)	3,2		114,3	
Acquisition d'entreprises et autres	1,5		23,7	
Incidence des variations du taux de change sur la dette à long terme	(2,7)		(5,6)	
Augmentation de la dette nette pour la période	2,0	\$	132,4	\$
Dettes nettes en fin de période	256,5	\$	256,5	\$

L'endettement par rapport aux capitaux propres dans la structure du capital sera maintenu à un niveau approprié en fonction du cycle économique et de la stratégie de croissance de la Société pour chaque secteur d'activité et sera par conséquent ajusté au fil du temps.

Capitaux propres en hausse de 25,5 millions \$ ce trimestre

L'augmentation des capitaux propres découle en grande partie du bénéfice net (48,7 millions \$), du produit tiré de l'émission d'actions et du surplus d'apport (0,6 million \$). L'augmentation a été contrebalancée par une diminution du cumul des autres éléments du résultat étendu (16,1 millions \$) et par la comptabilisation des dividendes (7,7 millions \$).

Information sur les actions en circulation

Nos statuts constitutifs autorisent l'émission d'un nombre illimité d'actions ordinaires et l'émission en séries d'un nombre illimité d'actions privilégiées. Au 30 septembre 2008, nous avons un total de 254 886 406 d'actions ordinaires émises et en circulation, pour un capital-actions de 428,6 millions \$.

Au 30 octobre 2008, nous avons au total 254 893 455 d'actions ordinaires émises et en circulation.

9. ACQUISITIONS**Sabena Flight Academy**

En juin 2008, la Société a fait l'acquisition de la Sabena Flight Academy (Sabena) pour une contrepartie de 67,2 millions \$, frais d'acquisition compris, principalement sous forme de trésorerie et de la prise en charge de la dette. Sabena propose la formation des stagiaires, la formation évoluée, et la consultation dans le domaine de l'aéronautique aux compagnies aériennes et aux candidats pilotes indépendants. Le total des coûts ne comprend pas une contrepartie supplémentaire éventuelle de 6,3 millions \$ liée à certaines conditions, laquelle serait considérée comme un écart d'acquisition supplémentaire. La répartition du prix d'acquisition est préliminaire et sera définitive prochainement.

Academia Aeronautica de Evora S.A.

En juillet 2008, la Société a porté sa participation dans l'Academia Aeronautica de Evora S.A. à 90 % pour une contrepartie autre qu'en espèces.

¹⁷ La dette nette est une mesure hors PCGR qui nous indique à combien se monte notre dette une fois pris en compte les actifs liquides tels que la trésorerie et les équivalents de trésorerie. Elle nous indique quelle est globalement notre situation financière. Elle correspond à la différence entre le montant de la dette à long terme (c'est-à-dire dont l'échéance est à plus d'un an), partie à court terme comprise, et le montant de la trésorerie et des équivalents de trésorerie.

L'écart d'acquisition constaté à l'égard de ces opérations n'est pas déductible aux fins fiscales et s'élève à 19,9 millions \$. En outre, un actif incorporel au titre de relation client de 10,7 millions \$ et un actif incorporel au titre de l'appellation commerciale de 0,1 million \$ ont été constatés dans le cadre de ces opérations. Ces acquisitions ont été comptabilisées selon la méthode de l'achat pur et simple, et les résultats d'exploitation ont été pris en compte dans les résultats consolidés de la Société à partir des dates d'acquisition respectives. L'actif net de ces acquisitions est pris en compte dans le secteur Formation et services associés – Civil.

Xwave

En août 2008, la Société a signé une convention d'achat d'actifs en vue d'acquérir la division Défense, sécurité et aérospatiale de Bell Aliant, qui est actuellement exploitée par sa division xwave, pour environ 15,1 millions \$. Au 30 septembre 2008, l'opération n'était pas encore finalisée et la Société n'avait pas consolidé xwave. Cette opération est assujettie aux conditions de clôture habituelles et devrait être conclue à la fin de l'exercice.

10. MODIFICATIONS DE CONVENTIONS COMPTABLES

Nos états financiers sont dressés conformément aux PCGR du Canada publiés par le Conseil des normes comptables (CNC) de l'Institut Canadien des Comptables Agréés (ICCA) dans les chapitres de son Manuel, dans les Notes d'orientation concernant la comptabilité (NOC) et dans les abrégés des délibérations du Comité sur les problèmes nouveaux.

Instruments financiers – informations à fournir et présentation

Le 1^{er} avril 2008, la Société a adopté le chapitre 3862 du Manuel de l'ICCA, *Instruments financiers – informations à fournir*, et le chapitre 3863, *Instruments financiers – présentation*. Selon le chapitre 3862, une entité est tenue de fournir l'information qui permettra aux lecteurs d'évaluer l'importance d'un instrument financier au regard de la situation financière et du rendement de l'entité, d'évaluer la nature et la portée des risques découlant des instruments financiers auxquels l'entité est exposée durant la période à l'étude et en date du bilan consolidé, et d'évaluer la manière dont l'entité gère ces risques.

Le chapitre 3863 établit des normes de présentation pour les instruments financiers et les dérivés non financiers. Il traite du classement des instruments financiers par leur émetteur dans les passifs ou dans les capitaux propres, du classement des intérêts, dividendes, gains et pertes correspondants, et des circonstances dans lesquelles on opère compensation entre des actifs financiers et des passifs financiers.

L'adoption de ces normes n'a pas eu d'incidence sur le classement et l'évaluation des instruments financiers de la Société. Les nouvelles informations à fournir conformément aux normes adoptées sont incluses dans la note 11 des états financiers consolidés depuis le premier trimestre de l'exercice 2009.

Informations à fournir concernant le capital

Le 1^{er} avril 2008, la Société a adopté le chapitre 1535 du Manuel de l'ICCA, *Informations à fournir concernant le capital*, qui établit des lignes directrices sur l'information qu'une entité doit fournir concernant la composition et la gestion de son capital. Cette norme impose de divulguer les objectifs, les politiques et les procédés de gestion du capital, de fournir des données quantitatives sur ce que l'entité considère comme du capital, de dire si l'entité s'est conformée aux exigences en matière de capital auxquelles elle est soumise, et de divulguer les conséquences de toute non-conformité. Les nouvelles divulgations sont incluses dans la note 10 des états financiers consolidés depuis le premier trimestre de l'exercice 2009.

Stocks

Le 1^{er} avril 2008, la Société a adopté le chapitre 3031 du Manuel de l'ICCA, *Stocks*, qui remplace le chapitre 3030 portant le même titre. Ce nouveau chapitre exige que les stocks soient évalués au plus faible du coût et de la valeur nette de réalisation et prévoit la reprise des dépréciations antérieures dans certains cas. Il fournit des indications plus détaillées sur la détermination du coût, y compris sur l'imputation des frais généraux, et réduit le nombre de méthodes permises pour la détermination du coût passé en charges. Il élargit également les obligations d'information. Aucun ajustement aux états financiers consolidés n'a été nécessaire à la suite de l'adoption de cette nouvelle norme.

11. ADOPTION DES NORMES INTERNATIONALES D'INFORMATION FINANCIÈRE (IFRS)

Nous procédons actuellement à l'évaluation de l'effet potentiel de l'adoption des IFRS sur nos états financiers, étant donné que le Conseil des normes comptables du Canada a confirmé que les IFRS remplaceront les normes et interprétations actuellement en vigueur au Canada sous forme des principes comptables généralement reconnus du Canada pour les sociétés ayant une obligation publique de rendre des comptes. L'adoption des IFRS aura une incidence sur nos états financiers consolidés ainsi que sur un grand nombre de nos mesures du rendement interne et de l'exploitation pour l'exercice 2012.

Nous avons une équipe dont le mandat est de réaliser un diagnostic comptable et de cerner les différences entre les IFRS et les principes et procédures comptables actuellement en vigueur chez CAE. La Société procède actuellement à l'évaluation des incidences de l'adoption de la norme IFRS 1, *Première adoption des normes internationales d'information financière*. En outre, nous avons finalisé la conception et la planification de la mise en application des IFRS. Nous sommes en train de déterminer les voies possibles en matière de comptabilité, de systèmes d'information et solutions d'affaires aux fins du plan de mise en application à long terme. Nous avons commencé la formation de notre personnel-cadre des finances en matière d'IFRS afin de les informer de leur incidence sur les normes actuelles d'information financière de CAE.

Nous continuerons de faire état de l'évolution de notre programme de mise en application des IFRS.

12. CONTRÔLES ET PROCÉDURES

12.1 Évaluation des contrôles et procédures de communication de l'information

Au cours du deuxième trimestre terminé le 30 septembre 2008, la Société n'a apporté aucune modification importante à ses mécanismes de contrôle interne, ni décidé d'aucune mesure correctrice de ces mécanismes ou d'autres facteurs qui puisse notablement les modifier. Le chef de la direction et le chef de la direction financière de la Société examinent périodiquement l'efficacité des mécanismes de contrôle et des procédures de communication de l'information et en font une évaluation chaque trimestre. À la clôture du deuxième trimestre, le constat du chef de la direction et du chef de la direction financière de la Société était que les contrôles et procédures en place sont efficaces.

13. PRINCIPALES DONNÉES FINANCIÈRES TRIMESTRIELLES

		T1	T2	T3	T4	Cumul annuel à ce jour
<i>(chiffres non vérifiés, en millions, sauf les montants par action)</i>						
Exercice 2009						
Revenus	\$	392,1	406,7	*	*	798,8
Bénéfice des activités poursuivies	\$	47,0	48,9	*	*	95,9
Bénéfice de base par action des activités poursuivies	\$	0,18	0,19	*	*	0,38
Bénéfice dilué par action des activités poursuivies	\$	0,18	0,19	*	*	0,38
Bénéfice net	\$	46,1	48,7	*	*	94,8
Bénéfice de base par action	\$	0,18	0,19	*	*	0,37
Bénéfice dilué par action	\$	0,18	0,19	*	*	0,37
Exercice 2008						
						Total
Revenus	\$	358,3	353,9	344,8	366,6	1 423,6
Bénéfice des activités poursuivies	\$	38,7	39,0	40,1	47,0	164,8
Bénéfice de base par action des activités poursuivies	\$	0,15	0,15	0,16	0,19	0,65
Bénéfice dilué par action des activités poursuivies	\$	0,15	0,15	0,16	0,18	0,65
Bénéfice net	\$	38,7	38,9	39,5	35,6	152,7
Bénéfice de base par action	\$	0,15	0,15	0,16	0,14	0,60
Bénéfice dilué par action	\$	0,15	0,15	0,16	0,14	0,60
Exercice 2007						
						Total
Revenus	\$	301,8	280,4	331,2	337,3	1 250,7
Bénéfice des activités poursuivies	\$	33,0	31,3	29,7	35,1	129,1
Bénéfice de base par action des activités poursuivies	\$	0,13	0,12	0,12	0,14	0,51
Bénéfice dilué par action des activités poursuivies	\$	0,13	0,12	0,12	0,14	0,51
Bénéfice net	\$	32,4	31,0	29,7	34,3	127,4
Bénéfice de base par action	\$	0,13	0,12	0,12	0,14	0,51
Bénéfice dilué par action	\$	0,13	0,12	0,12	0,14	0,50

* non disponible